Warum ein Fundraising-Fitnessprogramm?



Der **Spendenmarkt** wird von Jahr zu Jahr härter.

So wird es immer mehr zu einer Herausforderung, nicht abgehängt zu werden.



Autos werden zum Service gebracht, um Schwachstellen zu beheben.

Beim Fundraising-Fitnessprogramm wird das Fundraising auf den Prüfstand gestellt. Und es werden Fundraising-Potentiale sichtbar gemacht.



Dank einer gesteigerten Fundraising-Fitness werden oft **Zusatzspenden** von **10% bis 20%** und mehr möglich.

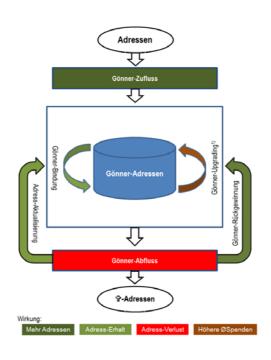
So werden die **Finanzen** einer NPO auf einen noch **sicheren Boden** gestellt.





Warum mit Creating-Bridges?

Wir haben ein **einzigartiges System** für eine qualitative und quantitative Fundraising-Fitnessanalyse entwickelt.



In der qualitativen Analyse werden die Fundraising-Prozesse und -Werkzeuge untersucht. So werden Optimierungs-Potentiale sichtbar gemacht.

Mit der quantitativen Analyse werden u.a. Spender-Verluste und -Gewinne sowie die Gönnerbindung gemessen.

Aus den Analyse-Ergebnissen werden ganz konkrete Massnahmen zur Steigerung der Spenden-Erträge entwickelt

Unser Fundraising-Fitnessprogramm ist einzigartig. Wenn es umgesetzt wird, öffnet sich für ein Hilfswerk die Türe zu mehr Spenden, tieferen Kosten und mehr finanzielle Sicherheit.





Referenz-Auszug

« Die geleistete Arbeit ist konkret und deckt alle unsere Fundraising-Tools und Fundraising-Kanäle ab. Sie gibt uns den Schlüssel, um sofort zu handeln. Wir danken und empfehlen Creating-Bridges wärmstens! »

Thoma Vuilleumier, General-Sekretär www.mebraille.ch

« Wir haben Hinweise und Tools erhalten, wo man im Fundraising noch etwas herausholen kann. Jeder Franken für das Fundraising-Fitnessprogramm hat sich gelohnt. »

Florian Wüthrich, Geschäftsführer www.livenet.ch

Ihr Ansprechpartner

Horst P. Bührer Inhaber & Senior-Fundraiser Fundraising-Manager (ZHAW) Ingenieur

hb@creatingbridges.ch M 079 729 85 80







Challenge & Lösungen



Ihre Challenge:

- Der Spendenmarkt wird immer härter
- Was tun, um nicht abgehängt zu werden?

Unsere Lösungen:

- ✓ Analyse der Fundraising-Prozesse & -Werkzeuge
- ✓ Sichtbarmachen der Fundraising-Potentiale
- √ Konkrete Empfehlungen zur Ertrags-Steigerung

Ihr Nutzen:

- ✓ Mehr Spenden (10%-20% und mehr)
- ✓ Mehr Sicherheit bei den Finanzen



